

Lancement de notre nouveau produit automobile « Auto-TEMPO »

Cette nouvelle offre Auto-TEMPO, assurance automobile temporaire pour de courtes durées est diffusée par Spring, la branche mobilités du Groupe.

Elle est adaptée à divers besoins tels que l'import/export, l'achat/vente, l'immobilisation ou le prêt de véhicule, ou encore pour les personnes titulaires de permis étrangers.

- Courtes durées de 1 à 90 jours
- Garantie Responsabilité Civile
- Défense Pénale et Recours à la suite d'un accident



Nouvelle Multirisque Professionnelle

Commercialisée par Spring, cette nouvelle multirisque professionnelle est une multirisque sur-mesure.

Des tarifs ajustés, des franchises au choix, des options modulables... Fini le « tout imposé »

... cette multirisque s'adapte à chaque client avec un choix de franchises et d'options.



Le Groupe, aujourd'hui multi-spécialiste, a réalisé un chiffre d'affaires de 80 millions d'euros en 2024. L'objectif que le Groupe s'était fixé en 2023 est atteint, et après une

[Lire la suite en page 2](#)

Gestion des sinistres, d'importantes mesures déployées par le Groupe. Depuis plusieurs années, l'amélioration continue de la qualité de gestion des sinistres est une priorité pour le

[Lire la suite en page 3](#)

Le Groupe scelle un nouveau partenariat stratégique avec Generali Partenariats L'Équité. SPRING - YouAssur, branche Mobilités et Multirisque du groupe, vient de finaliser un partenariat

[Lire la suite en page 4](#)

Le Groupe Leader Insurance est aujourd'hui devenu un multi-spécialiste

C'est donc naturellement que nous avons souhaité mettre à disposition de nos apporteurs une marketplace leur permettant de bénéficier de toutes nos capacités de produits et d'assureurs.

Seul courtier à offrir une marketplace qui regroupe l'ensemble de nos filiales et de nos produits, nos partenaires peuvent désormais **consulter, tarifer et**

souscrire à l'ensemble de nos solutions d'assurance, dont des solutions dans les DROM-COM, via une plateforme unique, et ce quelle que soit notre filiale.

N'attendez plus et découvrez notre Marketplace !

DÉCOUVREZ NOTRE MARKETPLACE !

www.leader-marketplace.com

Tarifez, souscrivez, accédez à nos solutions !

AXRE LEADER SOUSCRIPTION
oceaniz SPRING



Le Groupe, aujourd'hui multi spécialiste, a réalisé un chiffre d'affaires de 80 millions d'euros en 2024

L'objectif que le Groupe s'était fixé en 2023 est atteint, et après une année de renforcement de notre structure interne, la croissance du Groupe Leader Insurance est de 20% sur l'année 2024.

Le chiffre d'affaires du groupe atteint donc les 80 M€ visés. Ce dernier a été multiplié par 3.3 depuis 2018 (24.5M€).

Cette croissance est le fruit des acquisitions de Jurifisc et Océaliz en 2024, et d'une croissance organique embarquée à 2 chiffres.

Investissement informatique et effectifs croissants

La direction informatique s'est particulièrement renforcée en 2024 (+ 20 collaborateurs), pour accompagner les nombreux chantiers initiés en 2023. Le groupe réalise en interne une grande partie de ses développements.

L'effectif du groupe a plus que doublé en 2024 et compte aujourd'hui 350 collaborateurs.

Diversification des activités

Le Groupe, connu pour son expertise en risque construction, réalise désormais 50% de son chiffre d'affaires sur d'autres programmes.

En 2024, il a élargi son offre avec :

- Deux nouvelles solutions en auto (standard et risque aggravé),
- Cinq offres en deux-roues,
- Trois nouvelles offres en propriétaire non occupant (PNO) et multirisque habitation (MRH),
- Une en multirisque immeuble,
- Une en multirisque professionnelle.

Arapha BENNEGUI, Directeur du développement et des partenariats indique :

« Nous sommes désormais le seul courtier en France à figurer dans le top 5 sur plusieurs branches : l'assurance construction, les risques IARD du particulier, et nous sommes le numéro 1 en France sur la responsabilité civile professionnelle des marchands ambulants ».

Perspectives et objectifs

Le Groupe s'est principalement développé grâce à la croissance interne depuis vingt ans. Son faible endettement au regard de ses résultats prouve que son modèle repose avant tout sur une croissance organique et un ADN entrepreneurial.

L'ambition d'un chiffre d'affaires supérieur à 100 millions d'euros avant fin 2026 annoncée par Yoann Chéry l'actionnaire majoritaire, et Abenex, le fonds de private equity présent au capital du groupe, pourrait bien devenir réalité.

Gestion des sinistres, d'importantes mesures déployées par le Groupe

Depuis plusieurs années, l'amélioration continue de la qualité de gestion des sinistres est une priorité pour le Groupe.

Entre 2021 et 2025 les effectifs ont été doublés, et des pôles dédiés ont été créés : Déclaration, Indemnisation, Règlements & Recours, Dommages-Ouvrage, Judiciaire et Courtage Direct.

Un important renforcement et une professionnalisation des équipes ont été mis en place, ainsi qu'une refonte des process de gestion, ce qui permet notamment depuis plus d'un an d'avoir un taux de décroché des appels téléphoniques supérieur à 90%.

« Nous avons réalisé un énorme travail de structuration par pôles de compétences dédiés permettant une optimisation et une fluidification de la gestion des sinistres. Grâce à ce travail en profondeur, plusieurs porteurs ont aujourd'hui donné une délégation de gestion des sinistres au Groupe, tant en Droit Commun qu'en Convention (CRAC) », précise Amandine ZAWADZKI, Directrice du Pôle Sinistre.



Le Groupe scelle un nouveau partenariat stratégique avec Generali Partenariats L'Équité



SPRING - YouAssur, branche Mobilités et Multirisque du groupe, vient de finaliser un partenariat stratégique dont les contrats seront assurés par Generali Partenariats L'Équité, filiale de Generali France, dédiée aux partenariats « B to B ».

Ce nouvel accord marque une étape significative dans la diversification du Groupe, tant au niveau de ses porteurs de risque que des risques assurés, et témoigne de son engagement à proposer des solutions d'assurance habitation innovantes et accessibles, parfaitement adaptées aux besoins croissants des locataires.

Assurance habitation : une alliance stratégique au service des clients

« La collaboration avec Generali Partenariats L'Équité n'est pas simplement une alliance, mais s'inscrit dans un partenariat de long terme » déclare Samuel Morieux, Directeur Technique Mobilité & Multirisque de SPRING en charge de ce partenariat.

En combinant l'expertise en courtage de SPRING avec la solide réputation et le professionnalisme reconnu de Generali Partenariats L'Équité, qui se distingue par sa capacité à innover et à répondre aux évolutions du marché, ce nouveau partenariat vise à répondre précisément aux besoins des locataires en matière d'assurance habitation, en alliant simplicité, efficacité et accessibilité.

